

Activités	Blocs de compétences	Thèmes
<p><b><u>Pôle 1 :</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Réalisation de soins esthétiques du visage, du corps, des mains et des pieds</li> <li>- Réalisation de maquillage du visage</li> <li>- Information, conseil et conduite d'une prestation UV</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Mettre en œuvre des protocoles et des programmes de soins esthétiques visage et corps</li> <li>- Mettre en œuvre des protocoles et des projets de maquillage du visage</li> </ul>	<p><b>Techniques du soin visage, corps, des mains et des pieds</b></p> <p><b>Techniques de maquillage du visage</b></p>
<p><b><u>Pôle 2 :</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Réalisation d'une épilation</li> <li>- Réalisation d'une coloration des cils ou sourcils</li> <li>- Réalisation de permanente et rehaussement de cils</li> <li>- Réalisation de soins des ongles et prothésie ongulaire</li> <li>- Réalisation de maquillage des ongles</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Mettre en œuvre des protocoles de soins d'épilation</li> <li>- Mettre en œuvre des soins, réparation et maquillage des ongles</li> <li>- Mettre en œuvre des protocoles de mise en valeur du regard</li> </ul>	<p><b>Techniques de soin des ongles, cils et sourcils, épilations</b></p>
<p><b><u>Pôle 3 :</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Accueil et indentification des attentes, des motivations et des besoins de la clientèle</li> <li>- Conseil et vente de prestations esthétiques, de produits cosmétiques, d'hygiène corporelle, de parfumerie et d'accessoires de soins esthétiques</li> <li>- Suivi et fidélisation de la clientèle</li> <li>- Mise en valeur et promotion de produits, de prestations</li> <li>- Organisation du planning de rendez-vous</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Accueillir et prendre en charge la clientèle</li> <li>- Conseiller et vendre des produits cosmétiques et des prestations esthétiques</li> <li>- Mettre en valeur et promouvoir des produits et des prestations</li> <li>- Organiser un planning de rendez-vous</li> <li>- Participer à la vie d'un institut de beauté et de bien-être</li> </ul>	<p><b>Conduite d'un institut, Relation clientèle, Vente</b></p>

- Participation à la vie d'un institut de beauté et de bien-être		
<b><u>Pôle 4 :</u></b> - Animer et encadrer le personnel - Evaluer le travail du personnel - Participer au recrutement	- Savoir conduire un entretien d'embauche - Planifier les besoins en formation du personnel - Savoir manager une équipe (Résultat, efficacité de chaque salarié)	<b>Relation avec le personnel</b>
<b><u>Pôle 5 :</u></b> - Communiquer avec différents interlocuteurs - Assurer la veille documentaire - Assurer le pilotage de l'entreprise - Installer et gérer des espaces de travail	- Savoir les règles de communication et s'adapter face à son interlocuteur. - Savoir répondre aux exigences d'une entreprise en termes administratifs et gestionnaires	<b>Gestion technique, administrative et financière</b>

S'ajoute à ce programme :

- 1 Heure par semaine de gestion
- 1 Heure par semaine de Prévention Santé Environnement
- Le tout sur 3 années scolaires pour les mineurs et sur 2 années scolaires pour les élèves ayant passé le CAP.

Pour la partie générale : (Soit 10Heures par semaine)

- 2 Heures par semaine de Français
- 2 Heures par semaine d'Histoire-Géographie
- 2 Heures par semaine d'Anglais
- 4 Heures par semaine de Mathématiques/Physique-Chimie
- 1 Heure d'Arts Appliqués

Durant la scolarité, 22 semaines de stage doivent être effectuées dont obligatoirement :

- 3 Semaines en milieu de la parfumerie minimum
- 3 Semaines en milieu de l'institut de beauté minimum

Possibilité de consulter sur place le référentiel académique dans son intégralité ou par envoi dématérialisé sur demande.